

Mediación Familiar

Código del curso: PA95

Horas: 65

Descripción del curso:

Acerca de este curso

Cod: PA95

Evolución y análisis de instituciones familiares en España

¿Qué es una familia?

Definiciones

Características

Principales funciones de la familia

Principales competencias

Tipos de Familia

Introducción

Tipos según organización de sus integrantes

Tipos según su personalidad

Evolución de la familia en España

Cambio en la Constitución española

Tasa de natalidad y composición familiar

Brecha de género

Conclusiones

Derecho de familia y menores

Introducción

Matrimonio

Separación y divorcio

Personas en situación de dependencia.

Figuras tutelares en protección de menores y personas con diversidad funcional

Personas mayores

Régimen económico matrimonial

El conflicto interpersonal

Ciclo de vida familiar

Definición

Etapas según Minuchin

Etapas según Stainglass

El conflicto interpersonal

Situaciones de crisis

Análisis del conflicto

2.2.1. Etapas del conflicto

2.2.2. Tipos de parejas y patrones de conflictividad

Estructura y dinámica del conflicto según tipos de parejas

Comunicación y gestión de las emociones en los conflictos interpersonales

Definición de comunicación interpersonal

Elementos de la comunicación humana

Funciones de la comunicación

Tipos de comunicación

Axiomas de la comunicación

Comunicación fracasada vs comunicación exitosa

Gestión de las emociones en los conflictos interpersonales

3.7.1. Cómo gestionar las emociones en el conflicto

3.7.2. Estilos de negociación

Situaciones de conflictos familiares que requieren una atención especial

La negociación

Los elementos del proceso de negociación

Definiciones

Elementos de la negociación según el modelo de Harvard

Elementos de la negociación según Cohen

Modelos de negociación

Según el desarrollo esperado
Según las circunstancias y objetivos
Según Pruitt

Fases de la negociación

Introducción
Fase 1: Preparación o prenegociación
Fase 2: Interacción o negociación plena
Fase 3: Finalización o cierre
Fase 4: Post negociación
Estrategias de negociación

Habilidades en la negociación

Aspectos a tener en cuenta
Recomendaciones y errores al negociar

La mediación: estructura y proceso

Origen y proceso de la mediación familiar

Antecedentes de la mediación

Unión Europea

Cómo se crean los procesos extrajudiciales

1.3.1. Introducción

1.3.2. Principales ADR o Alternative Dispute Resolution

1.3.3. Características de las

1.3.4. Ejes de la mediación

1.3.5. Mediación familiar extrajudicial o prejudicial

1.3.6. Mediación familiar intrajudicial

Conceptos, características y principios formadores

El concepto de mediación familiar

Naturaleza y objetivos

Características

Elementos de la mediación
Principales ventajas de la mediación
Situaciones donde no mediar

Marco normativo de la mediación familiar

Ámbitos de actuación de la mediación familiar
Regulación de la mediación en España
3.2.1 Antecedentes normativos
3.2.2. Leyes autonómicas

El proceso de mediación familiar: dinámica, fases y participantes

Dinámica de mediación
Enfoque de Floyer A.
Enfoque clásico de Lederech
Enfoque desarrollado por la Junta de Andalucía
Enfoque de Ripoll-Millet
Enfoque de Marinés Suares
Fases de la mediación

Modelos en la mediación familiar

Introducción
Modelo tradicional-lineal de Harvard
Modelo transformativo de Bush y Folger
Modelo circular narrativo de Cobb
Otros modelos de intervención en mediación

La persona mediadora

Competencias y habilidades de una persona mediadora

Mediación familiar vs terapia familiar
Competencias
Características personales del mediador
Funciones y roles del mediador

El papel del mediador en las diferentes fases de la mediación

Primer contacto
La recepción
Fase de recepción: primeras impresiones
Fase de mediación
Fase del acuerdo
Fase de seguimiento

Código deontológico

Ámbitos de actuación de la mediación familiar
El/la mediador/a
Principios generales
Mediación

Técnicas y estrategias de mediación

Principales comportamientos
Principales herramientas de mediación
4.2.1. Para fomentar la comunicación
Lenguaje neutral
Escucha activa
Observación
Empatía
4.2.2. Para fomentar la asertividad
Asertividad
Autorrevelación
Disco rayado
Acuerdo viable
Oposición asertiva
4.2.3. Otras herramientas
Iniciativa
Formulación de hechos
Reformulación y encuadre
Hacer preguntas
Preguntas circulares
Timmer o ajuste de tiempo
Humor
Reciprocidad
Caucus
Normalización
Cómo garantizar el equilibrio de poder compartiendo la información
4.3.1. Según Haynes
4.3.2. Según Marinés Suares

4.3.3. Según Lisa Parkinson
Metáforas más utilizadas
Momentos a evitar

Marco legislativo. Derecho familiar

La mediación y el proceso judicial de familia

Proceso de constitución y finalización de una familia

Matrimonio / pareja de hecho

Marco legal en cuestión de mediación

1.3.1. Constitución española

1.3.2. Diferentes disposiciones

1.3.3. Ley 5/2012 del 6 de julio de Mediación Familiar

La eficacia jurídica del acuerdo de mediación

Convenio regulador

Acuerdo de mediación

Transcendencia extrajurídica y/o jurídica del acuerdo de mediación

Infracciones en las relaciones familiares

Redes sociales y servicios administrativos susceptibles de intervenir en los conflictos objeto de mediación familiar

Introducción

Servicios sociales y Equipos de tratamiento familiar

Equipo psicosocial

Punto de encuentro familiar

¿Qué aprenderás?

Capacitar el ejercicio profesional de la mediación, comprendiendo los aspectos jurídicos, psicológicos y éticos, así como el dominio de los procesos, de las técnicas de comunicación necesarias, la negociación y

la resolución de conflictos, todos ellos necesarios para el correcto desarrollo de la labor profesional. Igualmente y de manera independiente al proceso de inscripción en el Registro, se podrá realizar posteriormente como curso obligatorio de formación continua trianual (60 horas).