

Contratos del Sector Público.

Horas

40

Acerca de este curso

Cod: PA317

Unidad 1. Los objetivos: Objetivos del curso y de la Ley de Contratos

1. La normativa de contratos: antecedentes históricos
2. Régimen jurídico de la contratación pública: la interacción del derecho español y el derecho comunitario
3. ¿Por qué una nueva Ley de Contratos?
4. ¿Qué objetivos tiene la nueva ley?
5. Novedades de la Ley
6. La estructura de la Ley 9/2017

Unidad 2. La Ley de Contratos del Sector Público: ¿a qué y a quién se aplica?

1. LCSP: ámbito objetivo
 1. ¿Qué regula la Ley?
 2. ¿Qué no regula la Ley?
2. LCSP: ámbito subjetivo
 1. Sujetos afectados
 1. Introducción
 2. El Sector Público
 3. Las Administraciones Públicas
 4. Los Poderes Adjudicadores
 5. Otros sujetos afectados
 2. ¿Qué le afecta?, ¿se aplica a todos por igual?
3. Los contratos del Sector Público: clasificaciones
 1. ¿Para qué vale la clasificación de los contratos?
 2. Clasificación por su naturaleza jurídica: contratos administrativos y contratos privados
 3. Clasificación por su sujeción a normas de la UE: los contratos SARA
 4. Tipos de contrato: los contratos por razón de su objeto
 1. Novedades y contratos típicos
 2. Contrato de obras
 3. Contrato de concesión de obras
 4. Contrato de concesión de servicios
 5. Contratos de suministro

6. Contratos de servicio
7. Contratos mixtos
5. El régimen jurídico de los contratos
6. La jurisdicción competente
 1. Jurisdicción Contencioso-Administrativa
 2. Jurisdicción Civil
7. Aspectos generales de los contratos
 1. Introducción
 2. La necesidad, idoneidad y eficiencia de la contratación
 3. La duración de los contratos
 1. La duración y prórroga de los contratos
 2. Normas especiales
 4. La perfección de los contratos

5. El carácter formal de la contratación

Unidad 3. Los elementos del contrato (1): elementos subjetivos. La organización administrativa para la contratación

1. 1. 1. Los elementos de un contrato
2. La competencia para contratar
 1. Introducción
 2. La competencia en el Sector Público Estatal
 3. La competencia en el Sector Público Autonómico
 4. La competencia en las Entidades Locales
 5. Las Juntas de Contratación
3. La autorización para contratar
 1. Introducción
 2. Autorización a los Poderes Adjudicadores del sector público estatal
 3. Autorización a las entidades vinculadas del sector público estatal, que tengan la condición de poder adjudicador
 4. Los informes del Ministerio de Hacienda
4. Órganos auxiliares en la contratación
 1. Introducción
 2. Las Mesas de contratación en el Estado
 3. Las Mesas de contratación en las Entidades Locales
 4. La Mesa especial de diálogo competitivo
5. Órganos administrativos de consulta y de supervisión
 1. Introducción
 2. La Junta Consultiva de Contratación Administrativa del Estado (JCCPE)
 3. El Comité de Cooperación en materia de contratación pública (CCCP)
 4. La Oficina Independiente de Regulación y Supervisión de la Contratación (OIRSC)
 5. La Oficina Nacional de Evaluación (ONE)

6. La Estrategia Nacional de Contratación Pública (ENCP)
6. Los registros públicos
 1. Introducción
 2. El Registro Oficial de Licitadores y Empresas Clasificadas del Sector Público (ROLEC)
 3. El Registro de Contratos del Estado (RCE)
 4. Los equivalentes de las Comunidades Autónomas
7. El control externo de la contratación
 1. Introducción
 2. El Tribunal de Cuentas
 3. La Comisión Europea
8. La plataforma de contratación del sector público
 1. Introducción
 2. La Plataforma de Contratación del Sector Público
 3. La Plataforma de Contratación del Sector Público y la licitación electrónica
 4. Las equivalentes de las Comunidades Autónomas
9. El perfil de contratante
10. El responsable del contrato

Unidad 4. Los elementos del contrato (2): elementos subjetivos. El contratista

1. 1. El contratista: requisitos previos
 1. Introducción
 2. ¿Podemos contratar con cualquiera?
 3. La acreditación de los requisitos
 4. ¿Cuándo hay que acreditar el cumplimiento de los requisitos?
 5. ¿Cómo acreditar los requisitos? El DEUC
2. La capacidad: capacidad de obrar y habilitación
 1. Introducción
 2. La capacidad de obrar de las personas físicas y de las personas jurídicas
 3. El caso de las empresas extranjeras: empresas de países de la UE y de Estados firmantes del Acuerdo sobre el Espacio Económico Europeo
 4. El caso de las empresas extranjeras: empresas no comunitarias
 5. El caso de las UTE
3. Las prohibiciones de contratar
 1. Introducción
 2. ¿Cuáles son las prohibiciones actuales?
 3. ¿Cómo apreciar o declarar una prohibición?
 4. Prohibiciones que se “aprecian” directamente
 5. Prohibiciones que se “imponen” como sanción: competencia y procedimiento
 6. Los efectos de una “prohibición de contratar”
4. La solvencia
 1. Introducción
 2. Solvencia: ¿cuento con los recursos de mi empresa o puedo contar con medios externos?

3. ¿Qué me pueden exigir para acreditar la solvencia?
 1. Introducción
 2. Solvencia económica y financiera
 3. Solvencia técnica o profesional en contratos de obras
 4. Solvencia técnica o profesional en contratos de suministro
 5. Solvencia técnica o profesional en contratos de servicios
4. Concreción de los requisitos y criterios de solvencia
5. Otros criterios exigibles: calidad y gestión medioambiental
5. La clasificación
 1. Introducción
 2. Supuestos en los que es exigible y en los que es aplicable
 3. Exenciones
 4. ¿Cómo se obtiene la clasificación?
 1. Procedimiento
 2. ¿Qué tengo que acreditar?
 3. ¿Quién puede clasificarme?
 4. Y una vez clasificado? La sucesión del contratista
 - 5.

Unidad. 5. Los elementos del contrato (3): elementos objetivos. Objeto, precio y garantía

1. 1. 1. 1. El objeto del contrato
 1. Introducción
 2. El objeto del contrato
 3. La división en lotes del objeto del contrato
 4. Limitaciones a los licitadores en la adjudicación por lotes
2. La valoración económica del contrato
 1. Introducción
 2. El Presupuesto Base de Licitación
 3. El valor estimado del contrato
 4. El precio del contrato
 5. La utilidad de cada una de estas menciones
 6. La revisión de precios
 1. Introducción
 2. Supuestos de revisión
 3. ¿Qué se revisa?
 4. Fórmulas para el cálculo de la revisión
 7. Las garantías en los contratos de las Administraciones Públicas
 1. Introducción
 2. La garantía provisional
 3. La garantía definitiva
 1. Introducción
 2. Exigencia
 3. Garantías admisibles
 4. Constitución, reajuste y reposición
 5. ¿De qué responden las garantías?
 6. Devolución y cancelación

Unidad 6. Los elementos del contrato (3): elementos objetivos. Objeto, precio y garantía

1. 1. 1. 1. 1. El objeto del contrato
 1. Introducción
 2. El objeto del contrato
 3. La división en lotes del objeto del contrato
 4. Limitaciones a los licitadores en la adjudicación por lotes
2. La valoración económica del contrato
 1. Introducción
 2. El Presupuesto Base de Licitación
 3. El valor estimado del contrato
 4. El precio del contrato
 5. La utilidad de cada una de estas menciones
 6. La revisión de precios
 1. Introducción
 2. Supuestos de revisión
 3. ¿Qué se revisa?
 4. Fórmulas para el cálculo de la revisión
7. Las garantías en los contratos de las Administraciones Públicas
 1. Introducción
 2. La garantía provisional
 3. La garantía definitiva
 1. Introducción
 2. Exigencia
 3. Garantías admisibles
 4. Constitución, reajuste y reposición
 5. ¿De qué responden las garantías?
 6. Devolución y cancelación

Unidad 7. Los procedimientos de contratación (1): los procedimientos en general. De la convocatoria a la formalización

1. 1. 1. 1. 1. El procedimiento de adjudicación
 1. La importancia del procedimiento
 2. Tipos de procedimiento
 1. Clasificación
 2. Procedimientos ordinarios
 3. Procedimientos especiales
 3. Normas comunes a todos los procedimientos
 4. Los principios del procedimiento
 5. La publicidad previa
 6. La publicidad de la licitación
 7. El plazo de presentación de solicitudes o de proposiciones

8. La información adicional a los interesados
9. La acreditación de los requisitos previos. El DEUC
10. Las proposiciones de los interesados
11. La admisibilidad de variantes
12. La subasta electrónica
13. La actuación de la mesa de contratación
14. Los criterios de adjudicación
 1. Introducción
 2. La relación calidad-precio
 3. La relación coste-eficacia
 4. La determinación de los criterios
 5. Las mejoras
 6. La aplicación de los criterios
 7. Los criterios de desempate
15. Las ofertas anormalmente bajas
16. La clasificación de las ofertas
17. Requerimiento al licitador seleccionado
18. La resolución del procedimiento: la adjudicación, contenido
19. La resolución del procedimiento: la notificación
20. La resolución del procedimiento sin adjudicación
21. La formalización del contrato: contenido
22. La formalización del contrato: plazos
23. La formalización del contrato: la publicidad
24. La comunicación a candidatos y licitadores: el incremento de la transparencia

Unidad 8. Los procedimientos de contratación (2): los procedimientos en particular

1. 1. 1. 1. 1. Los procedimientos ordinarios
 1. Características y conclusiones
 2. El procedimiento abierto
 1. Definición
 2. La presentación de proposiciones: plazos
 3. La presentación de proposiciones en el procedimiento abierto
 4. La apertura de las proposiciones: su valoración y propuesta de adjudicación
 5. El plazo para la adjudicación del contrato
 3. El procedimiento abierto simplificado
 1. Peculiaridades
 2. Supuestos de aplicación
 3. Tramitación del procedimiento
 4. El procedimiento abierto simplificado 'abreviado'
 5. El procedimiento restringido
 1. Fases y trámites
 2. La presentación de solicitudes de participación

3. La selección de los candidatos
4. Las invitaciones
5. La presentación de las proposiciones
6. La adjudicación del contrato
6. Los procedimientos especiales
 1. Introducción
 2. Los procedimientos con negociación
 1. Introducción
 2. El procedimiento negociado con publicidad (pncp): supuestos de aplicación
 3. Tramitación del procedimiento: la solicitud de participación
 4. Tramitación del procedimiento: la negociación
 5. El procedimiento negociado sin publicidad (PNSP): supuestos de aplicación
 3. El diálogo competitivo
 4. La asociación para la innovación
 5. El concurso de proyectos

Unidad 9. La racionalización de la contratación: 3 fórmulas diferentes

1. 1. 1. 1. 1. 1. Los Acuerdos Marco
 1. Ventajas e inconvenientes
 2. Estructura de un Acuerdo Marco
 3. Funcionalidad: ¿quién y para qué se celebran los Acuerdos Marco?
 4. Los límites de los Acuerdos Marco
 5. Procedimiento de celebración del Acuerdo Marco
 6. Los Contratos Basados
 1. Introducción
 2. Acuerdos Marco con una única empresa
 3. Acuerdos Marco con varias empresas
 4. Licitación de los Contratos Basados
 7. La modificación de los Acuerdos Marco y de los Contratos Basados en un Acuerdo Marco
2. Los sistemas dinámicos de adquisición
 1. Introducción
 2. Definición y características
 3. Puesta en funcionamiento del sistema
 4. Incorporación de empresas al Sistema
 5. Adjudicación de los Contratos específicos
3. Las Centrales de Contratación
 1. Ventajas e inconvenientes
 2. La Central de Contratación del Estado
 1. Junta de Contratación Centralizada

2. Bienes y servicios de contratación centralizada
3. Procedimientos de contratación centralizada
4. La adquisición centralizada de equipos y sistemas para el tratamiento de la información
3. Las Centrales de Contratación de las Comunidades Autónomas y las Entidades Locales

Unidad 10. La ejecución de los contratos

1. 1. 1. 1. 1. Las prerrogativas de la Administración
 1. Límites
 2. Enumeración
 3. Procedimiento para su ejercicio
2. Las obligaciones de los contratistas
 1. Obligaciones
 2. Ejecución del contrato
 3. Cumplimiento del plazo de ejecución
 4. La responsabilidad por daños y perjuicios
 5. Las obligaciones en materia medioambiental, social o laboral
 6. Las condiciones especiales de ejecución
3. Los derechos de los contratistas
 1. Aspectos generales
 2. Derecho al cobro del precio
 1. Modalidades de pago, derechos y obligados al pago
 2. Pagos parciales
 3. Pago total
 4. Consecuencias del impago
 3. Reclamación de las cantidades adeudadas
 4. Transmisión de los derechos de cobro: cesión y embargo
4. La modificación de los contratos
 1. Introducción
 2. Características de la modificación de los contratos
 3. Modificaciones previstas en el pliego de cláusulas administrativas particulares
 4. Modificaciones no previstas en el pliego de cláusulas administrativas particulares
 5. Obligatoriedad de la modificación
 6. Procedimiento para la modificación
5. La suspensión de los contratos
6. La extinción de los contratos
 1. Introducción
 2. El cumplimiento de los contratos
 3. La resolución de los contratos
 1. Introducción
 2. Causas de resolución

3. Aplicación de las causas de resolución
4. Efectos de la resolución
4. Cesión y subcontratación
 1. Diferencias
 2. Cesión de contratos: definición y requisitos
 3. Subcontratación
 1. Introducción
 2. Requisitos y límites
 3. Pagos a subcontratistas y proveedores
7. Comprobación de los pagos a los subcontratistas o suministradores

Unidad 11. La revisión de la vía administrativa de los actos

1. 1. 1. 1. 1. El régimen de invalidez de los contratos
 1. Causas de invalidez
 2. Causas de nulidad de derecho administrativo
 3. Causas de anulabilidad de derecho administrativo
 4. La Revisión de oficio
 5. Efectos de la declaración de nulidad y efectos en supuestos de anulabilidad
 6. Causas de invalidez de derecho civil
2. El régimen de recursos
 1. Introducción
 2. El Recurso Especial en materia de contratación: características
 1. Principales características
 2. Contratos a los que es de aplicación el Recurso Especial en materia de contratación
 3. Actos recurribles
 4. El Tribunal Central de Recursos Contractuales: características
 5. El Tribunal Central de Recursos Contractuales: composición
 6. Los Tribunales Autonómicos y Locales
 7. Legitimación
 8. Medidas cautelares
 9. Iniciación del procedimiento: Plazo de interposición
 10. Iniciación del procedimiento: el escrito de interposición
 11. Forma y lugar de interposición del recurso especial
 12. Acceso al expediente
 13. Efectos de la interposición
 14. Inadmisión
 15. Tramitación del procedimiento
 16. Resolución del recurso especial
 17. Indemnizaciones y multas
 18. Efectos de la resolución del recurso especial

¿Qué aprenderás?

- Hacer una exposición clara y sencilla de los temas que aborda Ley 9/2017, de 9 de noviembre, Contratos del Sector Público: introducción a la contratación pública, con un lenguaje técnico y riguroso, pero claro y cercano a la gestión del día a día.
- No podemos abarcar toda la ley, así que intentaremos centrarnos en los aspectos más relevantes, esto es, en los que pueden tener un mayor impacto en el trabajo diario.
- Nos gustaría que el curso sea una puerta de entrada que os permita aproximarnos a la nueva regulación y abriros caminos que luego podáis explorar en función de vuestros intereses.
- Entender la interacción entre el Derecho europeo y el nacional. La Ley tiene dos padres, y tiene algo de cada uno de ellos.
- Conocer las principales novedades que introduce. Especialmente los nuevos conceptos que tendremos que manejar a partir de ahora.
- Saber a qué entidades, públicas y privadas, se les aplica la ley y que partes de la misma son de aplicación. No todos somos iguales.
- Comprender cómo se desarrolla un procedimiento de adjudicación, y asumir que debe ser electrónico.